

岡山起業家留学プログラム
(実践型インターンシップ)案内

エリア・イノベーション

<http://blog.canpan.info/area-i>

info@area-i.org

岡山市北区表町1-4-64 上之町ビル4F

TEL:080-4264-5679 TEL/FAX:086-224-3243

エリア・イノベーションのミッション

地域社会に挑戦の機会を創り、起業家的精神をもった人財を育てる

日本経済、地域経済の変化により、地域企業においては、「問題解決」から「価値創造型」人財、「変格」人財へと求められる人材が変化しています。しかし、学生をはじめとした若手人材においては、コミュニケーション能力の低下や安定志向の増加が叫ばれています。

つまり、地域の中小企業における求められる人材と若手人材とのギャップが存在するのです。

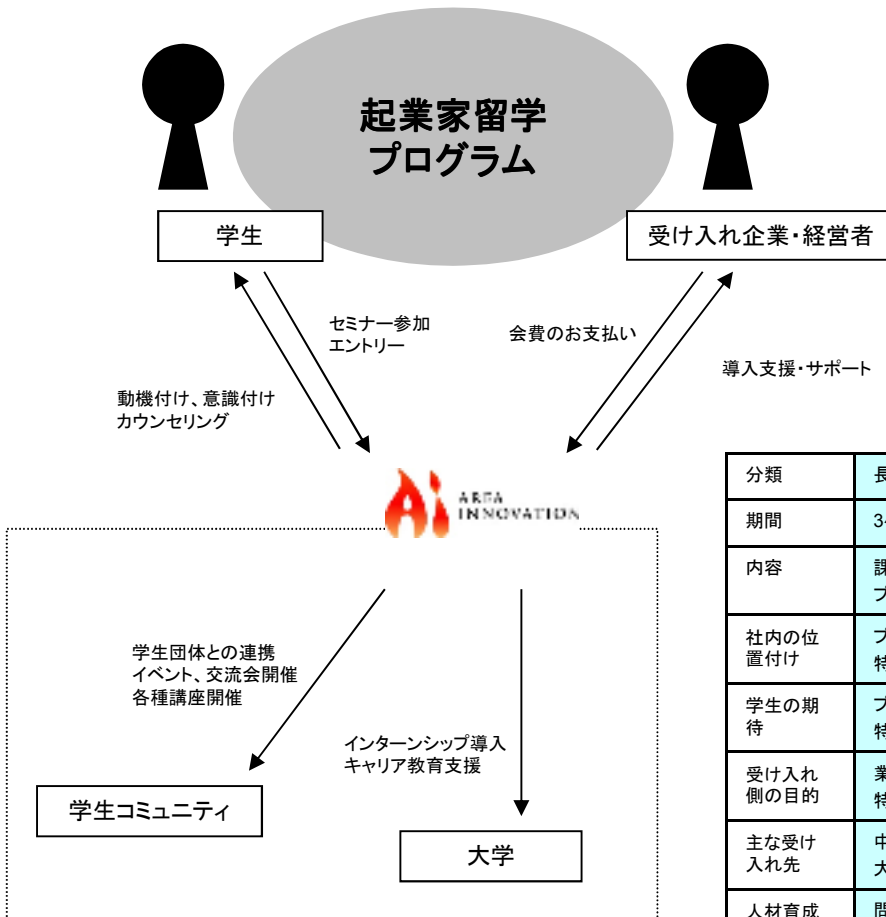
私たちは、このギャップを解消するために、地域社会における人材育成の仕組みを提案したいと考えています。地域の現場である企業・NPO法人において、「社会において何が必要か」、「自分の課題は何か」を肌で感じ、挑戦し、成長する機会を創りたい。

そんな思いからこの「起業家留学プログラム」は生まれました。

「当事者意識」、「価値創造力」を持った次世代を担う人財が育つことで、地域社会の未来を創っていきます。

「岡山起業家留学プログラム」事業モデル

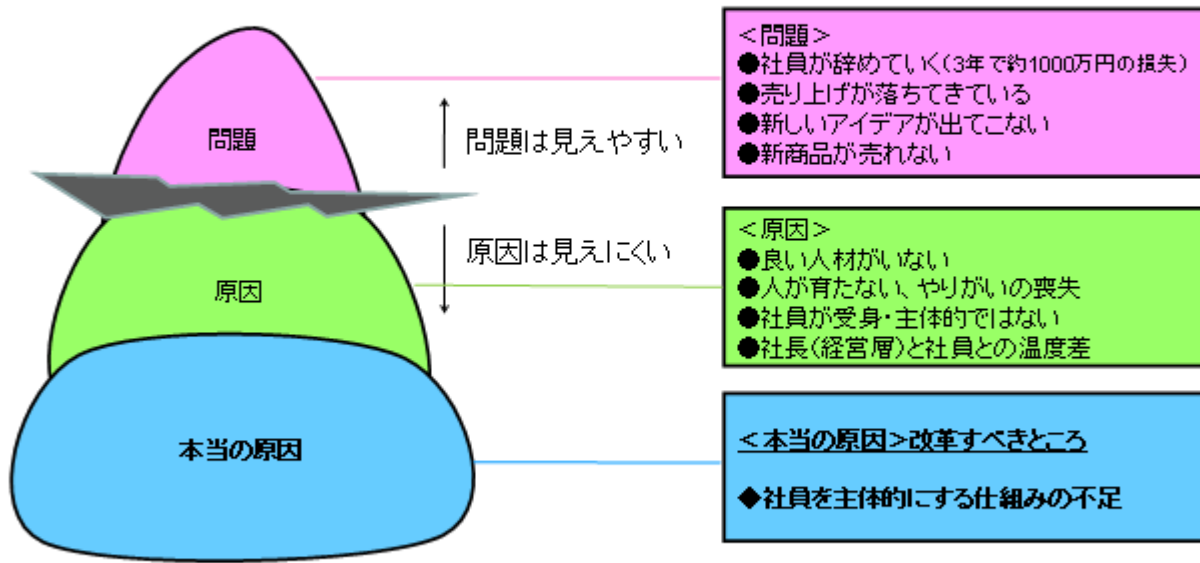
エリア・イノベーションと各ステークホルダーの関係



インターンシップの比較

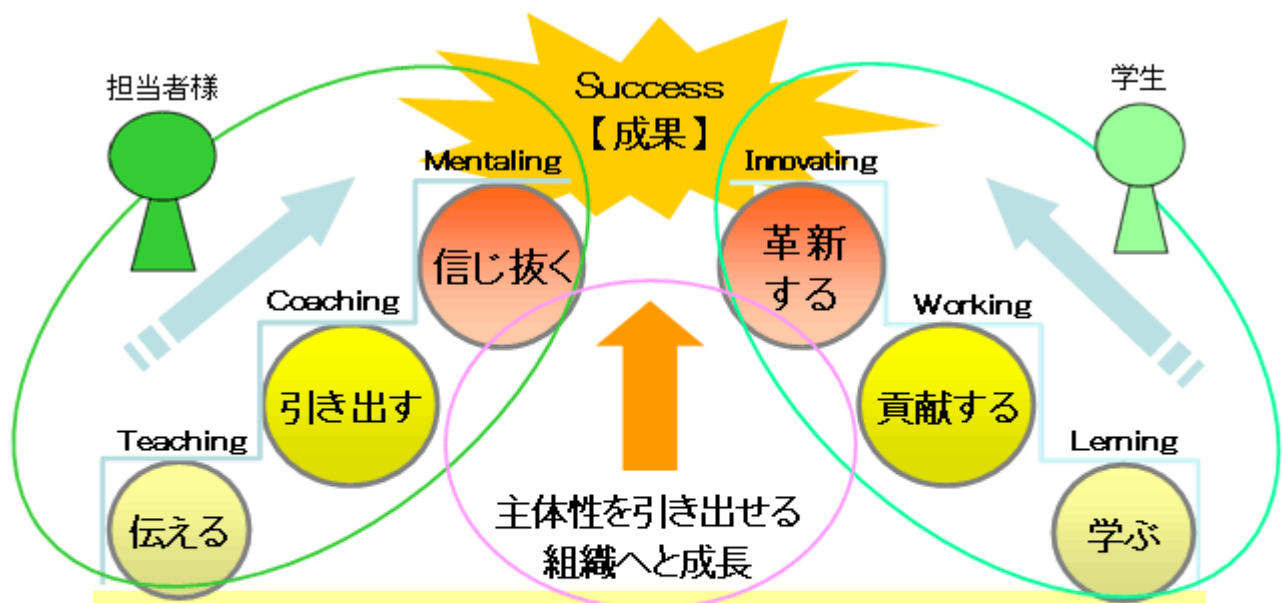
分類	長期実践型インターンシップ	短期見学型インターンシップ
期間	3ヶ月～6ヶ月	1～2週間
内容	課題解決 プロジェクトマネジメント	業務見学 座学
社内の位置付け	プロジェクトリーダー 特定業務責任者	研修生
学生の期待	プロジェクトの成功 特定の役割の成功	貪欲な学習意欲
受け入れ側の目的	業務生産性の向上 特定課題の解決	社会貢献 採用活動の一環
主な受け入れ先	中小・ベンチャー企業、NPO 大手企業新規事業部	大手企業、行政が中心
人材育成目標	問題発見・解決能力 キャリアデザイン 起業家的行動特性	職業意識醸成 仕事への理解 刺激

企業様が抱える悩みや問題は様々です。しかし、それらには共通して見られる原因・理由があります。目に見える多様な悩みの元を辿ってゆくと、解決すべきポイントが見えてきます。



※原因の原因は更に見えにくい
根本的にここを改革する必要がある

「起業家留学プログラム」の特徴



企業様の課題解決に向けて
学生の成長・企業担当者様の成長・組織の成長を合わせた「成果」を目指します
『起業家留学』はその「人が育つ仕組み」を作っていくプログラムです

主体的な人材を育み 主体的な組織を創る

期待される効果

学生

アントレプレナーシップ
= 起業家的な
思考・行動特性の獲得

得られる体験

- 顧客に対して、質の高いサービスや価値を生み出す経験
- プロジェクトを任せられ(自ら提案し)、完結するところまでイニシアチブを取る経験
- 困難な状況に遭遇し、それを自ら突破する経験
- 自らのロールモデルとなる先輩起業家とともに、価値創造を目指す経験
- 自分の現在能力を超えて、がむしゃらに仕事をする経験
- 与えられた自分の枠を超えて、事業の目的実現に向けて、自ら創造的に仕事を創り出す経験

企業

イノベーション
(事業開発・組織開発)

主なメリット

- 事業面
 - ・ 具体的事業成果(売上アップなど)
 - ・ 新規事業加速、実現可能性の検証
 - ・ 若者の斬新なアイデアの採用
 - ・ 業務アシスタントとしての役割
- 組織面
 - ・ 社内の人材育成(経営者、幹部、担当)
 - ・ 社員への刺激、組織活性化
 - ・ 業務体制の見直し
 - ・ 組織内で起業家精神を育む
 - ・ 人材育成文化醸成
 - ・ 優秀な人材との出会い

「岡山起業家留学プログラム」のフロー

	導入期	準備期	実践期
企業	アリング 受け入れ準備 ②プログラム設計		⑨勉強会 訪問(月1回) 修報告会
AI	①プログラム検討	⑦面接	⑧オリエンテーション ⑩事前研修 面談(月1回)
学生	③学生コミュニティづくり ④大学との連携	⑤プロモーション →WEB、メルマガでの告知 ⑥面談	
	<p>①プログラム検討・・・学生と企業様双方にとって、有効なプログラムが組めるか検討いたします。</p> <p>②プログラム設計・・・期間中の携わる業務の方向性、内容を決めていきます。</p> <p>③学生とのコミュニティづくり・・・交流会、勉強会、イベントを通して「何かやりたい」学生との接点をつくっていきます。</p> <p>④大学との連携・・・キャリア教育の講義の運営、インターンシップガイダンスなどを通じて、学生との接点をつくっています。</p>	<p>⑤プロモーション・・・学生、学生コミュニティに貴社の情報を投げかけます。</p> <p>⑥面談・・・学生の将来への関心、志向や特性を見極め、エントリー先をどこにするかを決めていきます。最終決定するのは学生自身になります。</p> <p>⑦面接・・・事前課題(御社に対する企画書、提案書)の作成を行い、面接をしていただきます。</p>	<p>⑧オリエンテーション・・・期間中の方向性、ルールの確認と、書類の作成を行います。</p> <p>⑨受入企業様への勉強会を予定しています。</p> <p>⑩仕事とビジネスマナーの基本的な考え方を伝えます。また、学生同士のつながりづくりを促していきます。</p> <p>⑪面談、訪問・・・およそ月1回定期的に面談を行います。その時々々の悩みや不安を聞き出し、フィードバックをさせていただきます。また、日々日報を提出してもらい、随時フォローいたします。</p>

「起業家留学プログラム」会費の案内

エリア・イノベーションでは、本プログラムの運営を行うにあたり、受入企業の皆様より会員費をいただいております。会員費は、本プログラムに参加した若者が起業家精神を持ち成長することを、継続的に支援していく活動に対して利用させていただいております。

■ エリア・イノベーション会員費(50,000円 / 半年)

- ・ インターンシップ導入コンサルティングサービス
(目的ベースのマッチング実現に向けた機会設計)
- ・ 学生募集用 WEB掲載(取材、制作料含む)

■ マッチング費(50,000円 / 1プロジェクト)※マッチング決定時

<学生集客活動>

- ・ 学生団体へのML告知、メルマガ告知
- ・ キャリアセンターを通じた告知
- ・ 大学教授を通じた授業内での告知
- ・ 他団体のイベントなどでの告知
- ・ 学生への紹介依頼

<学生面談>

- ・ インターンシップセミナーの実施
- ・ 個別キャリアカウンセリング/1h(複数回実施)

<面接準備>

[企業様]

- ・ 企業様向け面接コンサルティングサービス
- ・ 学生との面接のセッティング
- ・ スタートオリエンテーションの実施

(何を行いどこまで目指していくのかの企業様との3者で目的・目標の確認を行います。また、覚書や誓約書などの契約時における書類の取り交わしを行います。)

[学生]

- ・ 面接調整
- ・ エントリーシートの指導
- ・ 事前課題の指導

■ プログラム参加会員費 300,000円(従業員~10名)/400,000円(10名~)/550,000円(50名~)

[企業様]

- ・ 導入期フォロー
- ・ 面談フィードバック / 毎月
(3者での目標設定も必要により実施していきます。)
- ・ 修了報告会の実施 / 最終月
(インターン期間中の学びを体系化し企業様へとフィードバックさせていただきます。)

[学生]

- ・ 事前研修の実施 / 2日間
(最低限身に付けておかなければならない、ビジネスマナーやコミュニケーションスキルの修得を行います。)
- ・ 中間研修の実施 / 毎月
(講師をお呼びして、仕事のスキルの向上やマインド面での向上を図ります。)
- ・ 毎月の面談 / 1h~
(毎月のモチベーションの推移を計り、本質的な課題に取り組めるようにコーチングサポートをしていきます。)
- ・ AIコミュニティによる仲間との出会いの場作り

※インターン学生3名以上の場合
追加サポート費 5万円/1名