

【2017年度 島根県 島根県信用保証協会 補助事業】

ベンチャーキッズスクール 2017

事業報告書



主催 特定非営利活動法人 山陰 MORE
後援 松江市 松江市教育委員会

I 事業概要

2017年度ベンチャーキッズスクール実施要項 (島根県・島根県信用保証協会補助事業)

1. 事業の目的及び概要

将来の地域を担う子どもたちは地域で育てるという視点にたち、次世代を担う児童生徒を対象に、起業家精神を養うことを目指す。

具体的には、雇われる側ではなく、雇う側の将来設計の考え方をまず勉強していただき、その後、飲食店経営や野菜を使用した食品等について学び、実際に農園で栽培した野菜を使用し食品を販売することにより、起業への関心を高め、将来の若き経営者や技術者の育成につなげることを目的に本事業を実施する。

2. 主 催 特定非営利活動法人 山陰 MORE

3. 後 援 松江市、松江市教育委員会

4. 日 時 9月3日(日)、11月25日(土)、11月26日(日)
12月3日(日)
各日の時間はスケジュールのとおり

5. 会 場 松江市市民活動センター(11月26日はローソン中原店駐車場) 予定

6. 対 象 者 島根県内在住小学4~6年生、その他起業に関心のある児童生徒

7. 内 容

- 経営者に関する講義
- 会計に関する講義と実習
- 集客や接客に関する講義と実習
- 作成販売実習

8. 問合せ先

本件に関する問い合わせ先
690-0888
島根県松江市北堀町 86-6
特定非営利活動法人 山陰 MORE (担当: 藤原)
TEL0852-28-6227 (F 兼) 携帯 090-7994-2439
E. mail: saninmore@yahoo.co.jp
Facebook 特定非営利活動法人 山陰 MORE
ブログ NPO 法人 山陰 MORE

9. スケジュール

9月3日(日) 14時～17時 市民活動センター(スティック201・202)

時 間	内 容	備 考
14:00～14:10	オリエンテーション NPO法人 山陰 MORE 事務局長 藤原 龍嗣	
14:10～14:15	開校式 校長あいさつ NPO法人 山陰 MORE 理事長 柳楽 則光	
14:15～14:50	講義Ⅰ 「起業家の将来設計の考え方を知ろう！」 講師 柳楽 則光	
14:50～15:00	休憩	
15:00～16:00	講義Ⅱ 「ショップを開くには？」(業務担当割り当て) ～材料費は？出店料は？人件費は？そして売値は？～ 講師 藤原 洋子	業務分担表 配布チラシ
16:00～16:10	休憩	
16:10～16:40	実習演習Ⅰ 「野菜の種まき・販売準備をしよう！」 ファシリテーター 藤原 龍嗣	プランター 種、土 紙コップ
16:40～16:45	次回の日程説明・ふりかえり	

11月25日(土) 14時～17時 市民活動センター(スティック201・202)

時 間	内 容	備 考
14:00～14:30	講義Ⅲ 「販売に向けて集客・注意事項を学ぼう！」 講師 柳楽 則光	
14:30～14:40	休憩	
14:40～16:50	実習演習Ⅱ 「仕込み・開店準備をしよう！」 ファシリテーター 各役員	材料仕込み 値札ポップ 呼び込みポップ
16:50～17:00	次回の日程説明・ふりかえり	

11月26日(日) 集合：9時 10時～17時 ローソン中原店 駐車場

時 間	内 容	備 考
10:00～16:00	実習演習Ⅲ 「自分たちで作成した商品を販売しよう！」 「市場&ベーカリー開いて接客体験しよう！」	材料 テント、机、椅子 釣り銭
16:00～17:00	片づけ・ふりかえり	

12月3日(日) 14時～16時 市民活動センター(スティック)

時 間	内 容	備 考
14:00～14:50	実習演習Ⅳ 「販売会の収益計算をしよう！」 ファシリテーター 藤原 龍嗣	電卓
14:50～15:00	休憩	
15:00～15:30	実習演習Ⅴ(成果表作成) 振り返りシート記入 「ベンチャーキッズスクールに参加して」 ファシリテーター 藤原 龍嗣	
15:30～16:00	閉校式 ・校長あいさつ NPO 法人 山陰 MORE 理事長 柳楽 則光 ・修了証書授与 ・社長の給料(現金以外で)支給(収益が出た場合)	

Ⅱ 事業の成果、課題（反省点）、工夫した点

1. 事業の成果

今年度のベンチャーキッズスクールは、昨年同様、欠席者もほとんどおらず充実した内容になりました。

実際の販売の場面では、6期目にして初めて終日雨の中での販売会となり、売れ行きについて心配しましたが、事前の子どもたちの宣伝効果ですべての商品を完売することができ子どもたちも大喜びでした。

2. 課題（反省点）

このスクールを実施するにあたり、たくさんの方の協力を得ることができ、大変良いプロジェクトを遂行できたと感じています。

昨年と一昨年は定員 25 名に対し、40 名弱の参加者があり、すべて受け入れたため、人数の多さにすべての子どもに指導が行き届かなかった場面（参加者の保護者さんに手伝ってもらった場面あり）がありましたが、今年度はこちらの手違いで、募集期間が非常に短かったこともあり参加希望者が 23 名と程よい参加人数であったため運営がしやすかったように思います。

今年度も参加された親御さんからは、「非常によかったので、来年は下の子を参加させます。」とか「来年も参加させたいです。」というようなありがたいお言葉もいただき、このことは、スクール自体がとても良い評価をいただいた感じ、こちらも更なる励みとなりました。ちなみに、今年度の 23 名の参加者のうち 13 名が昨年も参加した児童でした。

3. 工夫した点

演習や実習に関しては、ファシリテーター中心に子どもたちの意見や気持ちを尊重し行うこととし、役員は机間巡視により何かわからない点がある子どもに答えたり、困った表情の子に声掛けをしたりと「分からない」をそのままにしないような工夫を行いました。

また、昨年の課題から、今年度は中高生のボランティアスタッフを動員し、子どもたち全員に目が届くように工夫しました。

Ⅲ スクール時の状況、アンケート内容

6期生の地域社会を担う子どもたちに

今年もベンチャーキッズスクールの採択をいただき 9/3(日)にスタートしました！！
今年、ピザ屋さん、カレー屋さん、焼き鳥屋さん、八百屋さんを体験することになっています。
楽しく安全にそして『働く・お店を開く・起業する』ということを体験し成長してほしいと思います！！

☆販売会で販売する野菜の種まき～



☆理事長から「起業家の将来設計の考え方を知ろう！」の講義～

理事長から起業家の人生設計の考え方や各業種の年収のお話がありました。参加したみんなはびっくりした表情を浮かべていました！！



～「ショップを開くには？」～の巻

コント風に親や友人にお店に買い物に来てもらうための「よい例」「悪い例」を講師の先生と先輩キッズたちが分かりやすくレクチャーしています！



本日の振り返り

- ★社長になりたいと思った。
- ★お金を稼ぐことは大変だと知りました。
- ★有名人はたくさんお金を儲けていると思いました。私も頑張りたいです。
- ★もの・技術・サービスでアイデアにより多くの人に喜んでもらえることが分かった。
- ★仕事がいっぱいあり、それぞれで給料が違うことが分かりました。

- ★野菜の種まきが楽しかった。
- ★種まきをした野菜がどうなふうになるか楽しいです。
- ★大根の種まきは意外と簡単でうちでもやってみたいと思いました。
- ★販売するにはいろいろなものが必要だとわかりました。

- ★自分たちから積極的に声をかけてお客さんを呼ぶようにする。
- ★たくさんの人にチラシを配る。
- ★より多くの人に来てもらえるように口コミをする。
- ★買いたくなるような呼びかけ接客をしたい。

などなど子どもたちしっかり勉強してくれた様子でした
今年はおとなしい子が多いのかなあという感じがしますが
初日だったからかな？とも思います

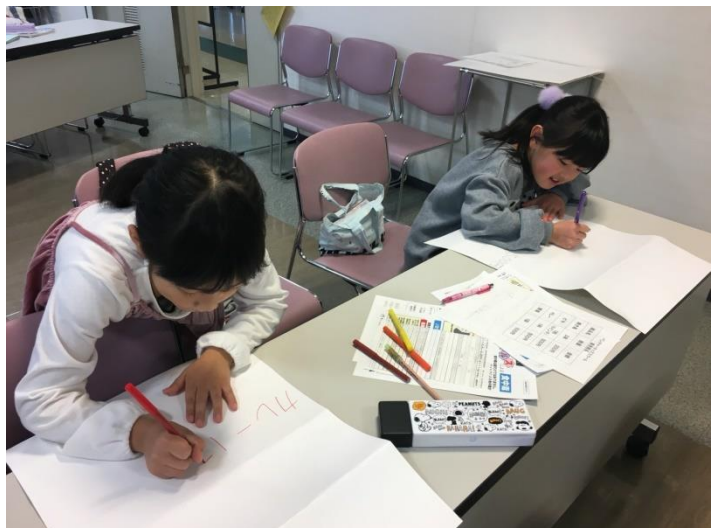
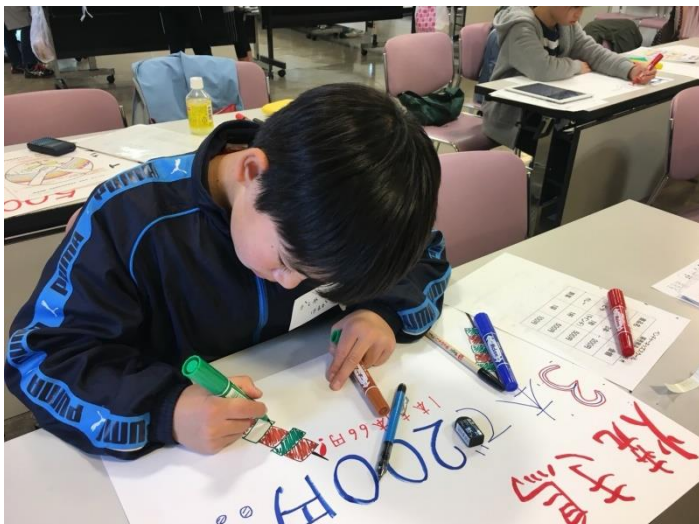
スタッフ一同なるべくスムーズに運営できるよう
打ち合わせ等しておりますが
なかなかすみからすみまで気が回らず・・・
みんなで協力しながら運営していきたいと思ひます

～ベンチャーキッズスクール 2 日目！～

初めに理事長からショップを開くのに必要なものなどの勉強をしました
毎年勉強しますが やはりこんなに必要なの～～という声が多いですね！



次に、ポップ作りと「カレー」「ピザ」で使用する食材の刻み作業に別れ作業をしました。各チーム 6 年生のリーダーや中学生のお姉さんなどの指示に従いみんな頑張ってます！
ピザと豚汁の準備ではネギやタマネギに苦戦し、みんな涙を流しながら奮闘しております(^;)





本日の振り返り

- ☆今日は接客について学び、お客さんを集めるには重要な事だと分かった。
- ☆笑顔で接客することでお客さんがたくさん来てくれるので笑顔で頑張りたい。
- ☆接客により店の印象が変わることが分かった。
- ☆お釣りを両手で渡したり、「ありがとうございます」が重要だと思いました。

- ☆玉ねぎとジャガイモを切りましたが、玉ねぎが目にしみて大変でした。
- ☆看板づくりで、いろいろな人の目にとまるように工夫をしました。
- ☆値段表などに折り紙をつけたリアレンジをできてよかったと思います。
- ☆仕込みは大変だった分、お客さんにたくさん来てほしい。

- ☆販売会は積極的に声かけをして笑顔で丁寧に接する。
- ☆言葉遣いを丁寧にする。
- ☆集客・接客をしっかりと丁寧にしたらよいと思います。
- ☆今日の夜ぎりぎりまで明日買いに来てもらえるよう声かけをする。

～ベンチャーキッズスクール「販売会」～

本日はベンチャーキッズスクールの販売会で子どもたちは目標「完売！」を目指して一生懸命製造や販売、呼び込みを行いました o(^o^)

今回は雨の中の販売会でしたが、事前の子どもたちの宣伝効果か、売れ行き好調で予定時間より早く目標の「完売！」を達成しみんな大喜びでした！！

ラストは12月3日の修了式で売り上げの中から子ども達に給料と賞与に当たるものをお渡しします(^)...



本日の振り返り

- ★呼び込みや接客などちゃんとできた。早く完売したのでよかった。
- ★3回目で、1回目、2回目より新しい友達を作れて楽しい思い出になりました。
- ★初めて子どもたちで作ったものを販売してとても勉強になりました。将来のためにもすごく大切なことなので、学んだことを忘れずに将来に生かしていきたいです。
- ★皆んで協力して完売したので、また来年も参加したいです。
- ★初めてだったけど、お客さんがたくさん来てくれてうれしかったです。
- ★とても忙しかったり、寒かったけど完売して嬉しかった。
- ★接客は大変だと思った。これからも思いやりを持っていろいろ接したいと思いました。

～ベンチャーキッズスクール最終日！～

本日はベンチャーキッズスクール最終日でした！まず始めに、前回の販売会にかかる収支計算を行い、簿記の導入の勉強をしました！その後は理事長から、起業家に必要な3つの重要項目の講義があり、最後に修了証の授与と販売会で頑張った分の給料&賞与（勿論現金ではありませんが...）をお渡ししました。また欠席が無かった生徒に対して理事長から自腹で図書カードを皆勤賞としてお渡しいたしました。（1・2期生は皆勤賞が少なかったのですがだんだん皆勤賞が多くなり、今回は13名で理事長からは「嬉しいけど皆勤賞貧乏になりそう～」と笑いをとる場面もありました^_^)

帰り際には、たくさんの生徒から「来年もやってよ～」という声が聞かれ、やってよかったなあ(^o^)/と思いました～\(^o^)/

～販売会での売り上げ計算中～



～修了証書授与です～



～理事長からの最後の講義です～



毎年を決めの言葉ですが「失敗は成功の基といけど、成功の反対は失敗ではない。失敗と成功は横並びで、その反対は何もしないである！」



Q このスクールに参加しようと思った理由は？

- ・去年やって楽しかったから×6
- ・こういう経験を試してみたかったから。
- ・友達から面白いから一緒に参加しようと言われたから。
- ・商品販売に興味があったから。
- ・少し身近な働くということについて詳しく知っておきたかったから。
- ・親の勧め
- ・チラシを見て面白そうだったから。
- ・人にものを売ってみたかったから。

Q 最も印象に残ったことは？

- ・雨の中販売会をやったこと。
- ・自分たちが作ったものが完売したこと。
- ・お店を開くということがとても印象に残りました。

Q その他の感想は？

- ・私は将来カフェを営むつもりなので勉強になりました。(予行練習)
- ・中学校でも体験して学んだことを生かして大人になりたいです。
- ・本当に参加できてほかったです。また来年も参加できたらなあと思いました。
- ・僕の将来の夢は「教師」。販売とは少し違うけど、宣伝したりすることは似ているのでしっかり活用したい。